**COMPARTIENDO MIS ESTRATEGIAS EN CASOS DE FAMILIA**   
Recurso: Lcda. Milagros Martínez Mercado

1. **INTRODUCCIÓN AL CURSO**
2. Frases sobre el éxito
3. Mi reflexión sobre el éxito
4. **OBJETIVOS DEL CURSO**

**Objetivo General**

Compartir con mis colegas el método M-M-M mediante el cual he desarrollado estrategias efectivas para ejercer el ministerio de la justicia durante los pasados 23 años en el ámbito del derecho de familia específicamente.

**Objetivos específicos**

Finalizado el curso, los profesionales del Derecho participantes de esta actividad de educación jurídica continua podrán:

1. Entender el método M-M-M- utilizado por el recurso para litigar con éxito asuntos de derecho de familia.

2. Entender lo que constituye una estrategia y cómo se puede aplicar al ejercicio del ministerio de la justicia.

3. Adquirir y aplicar nuevas estrategias en su práctica profesional.

4. Aprender a desarrollar estrategias propias.

5. Aprender a descartar estrategias inefectivas.

6. Aplicar las destrezas aprendidas en su práctica profesional.

1. **EL MÉTODO M.M.M.**

El método M.M.M. consiste en:

1. Maximizar el tiempo creando estrategias
2. Monitorear las estrategias
3. Mantener, mejorar o descartar las estrategias utilizadas
4. **ESTRATEGIA**
5. **Definición**
6. **Tipos de estrategias:** 
   1. **Preliminares**
   2. **Administrativas**
   3. **Iniciales**
      1. Selección de foro
      2. Términos de acción
   4. **Procesales**
      1. Descubrimiento de prueba
      2. Selección de evidencia útil
      3. Prueba pericial
      4. Las objeciones en el juicio
      5. Interrogatorio directo
      6. Presentación de evidencia documental
   5. **Aplicables al derecho de familia**
      1. Custodia y relaciones filiales
      2. Divorcio
      3. Liquidación de bienes
      4. Alimentos
      5. Alimentos entre parientes
      6. Emancipación
      7. Autorizaciones judiciales
      8. Designación como defensor judicial
      9. Tutela
      10. Asuntos Apelativos
7. **CONSIDERACIONES FINALES**